

We are looking
for *smart* people



(Junior) Sales/ Business Development

smart PM.solutions ist ein junges, international tätiges Unternehmen mit **Hauptsitz in Wien**. smartPM bietet **praxiserprobte, voll-integrierte Controllinglösungen** für Budgetierung, Analyse, Prognose, Konsolidierung, Szenarienplanung und Reporting an. In nahtlos vernetzten Systemen entscheiden CEOs und CFOs sicher und proaktiv auf Basis von 100% verlässlichen, tagesaktuellen Daten und Analysen. **Das smartPM Team erreicht 4.8 von 5 Sternen bei der Kundenbewertung und bei der Mitarbeiterzufriedenheit auf Kununu 4,9 von 5 Sternen mit 100% Weiterempfehlung.** Vor allem das Fach- und Technologie-Know-How, kurze Implementierungszeiten und die hohe Motivation sowie Verlässlichkeit überzeugen. **Das Team hilft einander, die Türen stehen KollegInnen immer offen und die Zusammenarbeit macht Spaß.**

Werden Sie Teil unseres Teams – wir suchen eine/n:

(Junior) Sales/Business Development Manager (m/w/d) (Vollzeit)



Ihre Aufgaben:

Als (Junior) Sales / Business Development Manager für unsere Controllinglösungen wenden Sie die Grundlagen des **B2B-Verkaufs** an. Nach einer Einschulungs-/Einarbeitungszeit von 1-2 Jahren in Wien übernehmen Sie idealerweise die Verantwortung über ein **eigenes Vertriebsgebiet** (auch außerhalb Österreichs, z.B: Deutschland).

Als Teil unseres Business Development Teams ist es Ihre Aufgabe, die **Bedürfnisse von potenziellen Firmenkunden zu verstehen und gemeinsam mit ihnen wertstiftende Controllinglösungen aus unserem Portfolio für die Unternehmen zu konfigurieren**. Dabei sind Sie von der **Leadgenerierung bis zum Closing für den kompletten Sales Cycle verantwortlich**. Sie sind Umsatztreiber und damit maßgeblich am Erfolg von **smartPM.solutions** beteiligt. Dazu zählt die **Vor- und Nachbereitung der Kundentermine** und die Kommunikation mit dem gesamten **Buying Center**, sowie die laufende **Pflege von Bestandskunden**.

Die **Arbeit im CRM-System** mit Qualitätssicherung der vorhandenen Daten und die Verbesserung von internen Prozessen sind Teil Ihrer Tätigkeit.

**We are looking
for *smart* people**



(Junior) Sales/ Business Development

Kenntnisse & Anforderungen

- Fortgeschrittenes/abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, Unternehmensführung, Entrepreneurship o.ä.
- (Erste) Erfahrung(en) in den Bereichen Vertrieb und Controlling
- Eine energische, effiziente, proaktive und systematische Arbeitsweise
- Interesse an Mobilität
- Eine stark ausgeprägte Kunden- und Verkaufs-orientierung - „Hunter Mentalität“ mit einem Auge für Prozessverbesserungen
- Professionelle Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Charme
- Sehr gute Englisch- (B2+) und Deutschkenntnisse (C2)
- Zielorientiert, ehrgeizig und kein „Aufgeber“

Was wir Ihnen bieten:

- Eine spannende, herausfordernde Tätigkeit
- Flexibilität bezüglich des Arbeitsplatzes (mobile working, Arbeitszeiten)
- Zielgehalt von 60.000€ p.a. (Basis Vollzeit) mit unbeschränktem erfolgsbasiertem Anteil
- Vollzeitstellung bei solidem, langfristigem Arbeitgeber, Familienbetrieb
- Verantwortungsübernahme und selbständiges unternehmerisches Denken/Handeln
- Exzellente Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten
- Internationales Umfeld, weltweite Kunden
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege, agile, strukturierte Arbeitsprozesse
- Modernes Büro Nähe Mariahilfer Straße in Wien
- Großartiges Team mit offenen Türen und offenem Herzen

Worauf warten Sie noch? Gleich bewerben:

Einfach das Bewerbungsschreiben inklusive Lebenslauf und Gehaltsvorstellung an Marina Hein (career@smartpm.solutions) senden.

Für weitere Informationen zu uns, unseren Produkten und Services besuchen Sie uns auf www.smartpm.solutions.