

We are looking
for *smart* people

Inside Sales Associate (m/w/d) Vollzeit



smartPM.solutions ist ein junges, international tätiges Unternehmen mit **Hauptsitz in Wien**. **smartPM** bietet **praxiserprobte, voll-integrierte Controllinglösungen** für Budgetierung, Analyse, Prognose, Konsolidierung, Szenarienplanung und Reporting an. In nahtlos vernetzten Systemen entscheiden CEOs und CFOs sicher und proaktiv auf Basis von 100% verlässlichen, tagesaktuellen Daten und Analysen. **Das smartPM Team erreicht 4.8 von 5 Sternen bei der Kundenbewertung und bei der Mitarbeiterzufriedenheit auf Kununu 4,9 von 5 Sternen mit 100% Weiterempfehlung.** Vor allem das Fach- und Technologie-Know-How, kurze Implementierungszeiten und die hohe Motivation sowie Verlässlichkeit überzeugen. **Das Team hilft einander, die Türen stehen KollegInnen immer offen und die Zusammenarbeit macht Spaß.**

Werden Sie Teil unseres Teams – wir suchen eine/n:

Inside Sales Associate (m/w/d) (Vollzeit)



Ihre Aufgaben:

Als (Junior) Inside Sales Associate für unsere integrierte Controlling-Lösung wenden Sie die Grundlagen des **B2B-Verkaufs** an. Nach einer Einlernphase von 2-3 Jahren haben Sie die Möglichkeit, sich in den Direktvertrieb zu entwickeln. Sie sind dafür verantwortlich, **potenzielle Kontakte und Interessenten in einer definierten Branche zu identifizieren und zu qualifizieren**, indem Sie Ihr **Netzwerk aktiv erweitern** (Berufsnetzwerke, Social Media, Outbound-Telefonie) und es mit **Informationsmaterial und anderen Marketinginformationen (z. B. Kundenveranstaltungen)** versorgen.

Die **Generierung von Leads sowie deren Weiterentwicklung bis zur Terminvereinbarung** gehört ebenso zu Ihren Aufgaben sowie die **Verwaltung von Terminen für die Direct Sales Executives**. Die laufende **Verbesserung und Qualitätssicherung** der vorhandenen **Daten im CRM-System** sowie die Steigerung der Markenbekanntheit des Unternehmens und der Inbound Rate runden Ihre Aufgaben ab.

We are looking
for *smart* people

Inside Sales Associate (m/w/d) Vollzeit



Kenntnisse & Anforderungen

- Fortgeschrittenes oder abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing & Sales, Unternehmensführung, Betriebswirtschaft oder ähnlichem
- Erste Erfahrungen in den Bereichen Controlling oder Vertrieb
- Eine energische, proaktive und systematische Arbeitsweise.
- Fließende Englisch- (B2+) und Deutschkenntnisse (C2)
- professionelle Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Eine stark ausgeprägte, kunden- und verkaufsorientierte Servicementalität

Was wir Ihnen bieten:

- Eine spannende, herausfordernde Tätigkeit
- Flexibilität bezüglich des Arbeitsplatzes (mobile working, Arbeitszeiten)
- Zielgehalt von 35.000€ p.a. (auf Basis Vollzeit) mit unbeschränktem erfolgsbasiertem Anteil
- Vollzeitanzstellung bei solidem, langfristigem Arbeitgeber, Familienbetrieb
- Verantwortungsübernahme und selbständiges unternehmerisches Denken/Handeln
- Exzellente Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten
- Internationales Umfeld, weltweite Kunden
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege, agile, strukturierte Arbeitsprozesse
- Modernes Büro Nähe Mariahilfer Straße in Wien
- Großartiges Team mit offenen Türen und offenem Herzen

Worauf warten Sie noch? Gleich bewerben:

Einfach das Bewerbungsschreiben inklusive Lebenslauf und Gehaltsvorstellung an Marina Hein (career@smartpm.solutions) senden.

Für weitere Informationen zu uns, unseren Produkten und Services besuchen Sie uns auf www.smartpm.solutions.